

「ヨモヤマ」

「ノルマと自主性」



新

いいとものわ

市内事業所の
個性豊かな社長さんや
店長さんなどの意外な交友関係をご紹介。
いつかあなたにも繋がるかも?

いいともバトン：No.19 登場の田澤 誠さん ➡ 渡邊とし子さん



左から 渡邊とし子さん、小柳セツ子さん、藤田里枝さん

いいとも No.20

「(有)村将軍」(穀町) 渡邊とし子さんの“とものわ”は、「株丸三包装」(下条) 社長 小柳セツ子さん。お二人は村将軍の前身となる洋風スナック居酒屋を営業していた頃からの長いお付き合いです。明るくフレンドリーなお二人は、すぐに気楽に何でも話せる間柄になりました。今でも渡邊さんは、店に必要な消耗品のほとんどを小柳さんに相談しているとのこと。村将軍を始めいくつもの店を家族で切り盛りしている渡邊家。長女の里枝さんを小学生の頃から見てきた小柳さんは「がんばっているね」と見守るようにあたたかく話されていました。笑顔のとても素敵な加茂美人の皆さんです。

最近、スルガ銀行などの融資資料改ざんによる不正融資問題が報道されていますが、その原因は過剰なノルマが原因と言われています。スルガ銀行は地銀の中でも突出した高い収益率で知られ、地銀のビジネスモデル改革と言われていました。しかし、その収益率

を達成するためには、過剰なノルマや不適切融資の黙認など「無理」を重ねてきた実態が明らかになりました。

過剰なノルマは、結果的には職員を疲弊させ、最終的に不正や不祥事件に繋がります。当金庫も、過去に異常な目標や指示で、職員が元気をなくした時期があつたので、規模は違いますが今回の不正事件の原因がわかるよ



加茂信用金庫
理事長 阿部貴行

うな気がします。

5年前から職員の自

主性に任せることにしました。営業店の目標

も本部と営業店で話し合って決めています。

交渉事も部店長に「あなたに任せることから」と

ある程度決定権を与えて、お客様と交渉させ

るようとしたところ、自らお客様や当庫のことなど総合的に考えて、

この厳しい環境で経営を行うには、職員の皆さんは人財です。大

切にしなければなりません。お客様とは「F



ace to Face」時に「Mouth」の熱い思いで関係を強化したいと思いますので、今後もよろしくお願いいたします。

加茂信用金庫／加茂市本町1-29 TEL0256-53-2211